

西部“贷”有风流出 各出心裁助振兴

统筹:张海燕 撰稿:彭鑫云 王林喜 吴彤 雷和平 苏丽霞 徐伟 曹勇 吴雪娇 柏华丹 王俊 吴迪

《中共中央关于进一步全面深化改革、推进中国式现代化的决定》明确提出,要“完善强农惠农富农支持制度”,其中,“壮大县域富民产业”被列为重要内容。这一战略部署,彰显了党和国家对农业农村发展的高度重视以及对推动乡村全面振兴的坚定决心。

乡村振兴,关键是产业振兴。西部各地各级金融机构不断推动金融服务下沉乡村,推出各具特色的惠农贷款项目,让农户和涉农企业有更充足的资金投入生产经营,助力当地农业特色产业进一步做大做强,创造、创新特色农业金融服务产品,让金融“活水”更好地惠及到农业产业链发展的各个环节。

黄牛贷

在科尔沁草原,从小跟随父亲在草原上放牧的巴图对牛有着深厚的感情。“但在饲养中,由于缺少资金投入,一直无法扩大养殖规模和引进先进的喂养技术,制约了养殖业的时展。”巴图说,是邮储银行通辽市分行及时放贷帮助他渡过了难关,使肉牛的品种得以更新、质量得以提高,规模得以扩大。目前,更多像巴图这样有意向扩展养殖产业的牧民,因为邮储银行金融支持迎来了发展壮大的新机遇。

围绕内蒙古自治区通辽市持续加大肉牛品牌建设力度,致力于打造全国优质肉牛种源基地,鼓励牧民通过专项贷款资金采用科学养殖技术提高肉牛品质和产量的养殖业发展规划,邮储银行通辽市分行畅通专项信贷通道,及时为当地肉牛产业高质量发展注入金融“活水”,全方位帮助肉牛养殖专业镇村、合作社和家庭牧场解决资金短缺难题,全力支持推动通辽市规模化肉牛养殖品种更新和饲养方式改变。

对此,邮储银行通辽市分行有针对性地优化金融方案,设计推出了“犇犇”联名卡和专属“黄牛贷”产品,成功打造出以“犇犇卡”为核心的信贷金融服务平台,推动构建当地肉牛产业专业饲养和交易市场综合服务样板成效显著。

为实现近距离服务,打通专项信贷的“最后一公里”,分行相关信贷客户经理常常不辞辛苦深入养殖户家中,解决牧民们资金短缺等实际问题。“邮储银行手机银行的贷款功能,让我们不用出嘎查就能申请和支用贷款。”通辽市科左中旗养殖户色音说,邮储银行的暖心服务体现在信贷支持的方方面面。

“邮储银行的信贷员们通过定期下基层,将信贷服务送到养殖户的棚圈中、送到肉牛交易市场,‘犇犇卡’‘黄牛贷’信贷产品的优惠政策深入人心,现场办卡和发放贷款的一站式金融服务,让养殖户体验到了不一样的便捷。”在通辽市伊胡塔牛市的相关负责人眼中,邮储银行通辽市分行遍布各旗县区服务网点信贷员点对点、一对一的热心帮办服务将信贷资金用在了刀刃上,有效拉动肉牛产业提质增效,形成先进的引导型规模效应。

在专属信贷产品支撑下,通辽市肉牛产业可持续发展动能强劲。今年以来,邮储银行通辽市分行累计发放“肉牛产业贷款”超过10亿元,推动“通辽肉牛”规模养殖群体不断壮大,品牌影响力不断提升,“通辽肉牛”区域公用品牌价值达到了267.8亿元。“通辽肉牛”这一“中国西门塔尔牛”目前已成为中国黄牛改良的当家品种,“通辽肉牛”的品质不断升级。

邮储银行通辽市分行专项金融政策的加持和助力,成为通辽市肉牛产业的“金牛传奇”,推动通辽市的肉牛产业链焕发出勃勃生机。高品质的“通辽肉牛”名声大振,产品在进入京津冀、长三角等发达地区的同时走向全国各地。

金叶贷

近年来,贵州务川农商银行深耕“三农”领域,立足当地烤烟产业发展实际,主动对接烟农资金需求,持续以金融“活水”浇灌“金叶子”,“贷”动烤烟产业发展,为烟农增收致富施足金融“底肥”。

创新信贷产品,有效拓宽融资渠道。充分发挥地方法人机构优势,结合县域烤烟产业发展实际,1月17日,制定印发《贵州务川农村商业银行股份有限公司支持烤烟产业发展实施方案》,推出专为烟农量身定制信贷产品“金叶贷”。该产品具有无抵押、利率低、放贷快、办理便捷等特点,最高额度可达3000元/亩,一经推出就受到了

烟农的一致好评,极大缓解了烟农资金不足的忧虑。

加强“银企合作”,深化金融服务。为进一步拓宽烟农融资渠道,提升金融服务品质,进一步加强与烟草公司的合作,持续深化“银行+烟草公司+合作社+烟农”信贷服务模式,在烟农、卷烟零售商户、烟草公司内部职工贷款及结算渠道等方面持续发挥协同效应,积极宣传金融惠农相关政策,提供“一揽子”金融服务,满足烟农多层次、多元化的金融需求。

深化普惠金融,提高金融服务质效。扎实开展普惠大走访工作,充分发挥农信员工“挎包”精神,客户经理进村入户,对网格内烤烟种植散户进行全面走访服务,充分挖掘客户金融需求,通过线上签约工作,满足客户线上化需求,增强获得贷款便利性,确保烟农建档、评级、授信面达100%,真正做到“足不出户”就能获取信贷资金。

2025年,务川县烤烟种植面积7.11万亩,种植农户数1700余户,预计产烟叶78.8万担左右,将实现烟农收入3亿元以上。

同样也是在贵州,贵州普安农商银行持续深化“三农”服务,创新推出“烟农乐”贷款产品,为当地烟农提供了强有力的金融支持。在新店乡,这一贷款产品正成为农户们扩大种植规模、实现增收致富的重要推手。

代多高是细余村石阶田组的村民,多年来一直靠种植烤烟为生。2025年,他在普安农商银行20万元“烟农乐”贷款的支持下,将种植规模扩大到了80多亩。据其妻子张伦巧介绍,预计年毛收入将达到60万元,利润可观。尽管辛勤劳作,但代多高对未来的生活充满了信心。

在新店镇,像代多高这样的烟农还有很多。40多岁的张大姐也是靠种烟致富的典型。她家种了30多亩烤烟,同样得到了农商行的贷款支持。尽管面临着四个孩子读书的压力,但张大姐依然坚持通过种植烤烟和打零工来支撑家庭。在烟地里,她乐观地表示,希望孩子们能够通过读书走出大山,拥有更美好的未来。

普安农商银行立足“三农”定位,充分发挥农村金融纽带作用,学习运用“千万工程”经验,因地制宜、分类施策、创新产品,推动产业振兴。通过“烟农乐”等贷款产品的推出,普安农商银行为当地烟农提供了有力的金融支持,助力“四在农家·和美乡村”建设,为打好乡村全面振兴漂亮仗、绘就宜居宜业和美乡村贡献了金融力量。

如今,在普安农商银行的助力下,当地烟农们正忙着采摘、烘烤烟叶,一派丰收的景象。采摘烟叶的“嗒嗒”声、烟农的欢笑声不绝于耳,构成了一曲曲甜美的丰收歌。这不仅是对烟农们辛勤付出的回报,也是普安农商银行金融支持“三农”发展、助力乡村振兴的生动实践。

富渔贷

“老板,点菜。”“老板,结账。”新疆维吾尔自治区福海县大德渔家味道餐厅老板柏大德忙得不亦乐乎。“旅游旺季忙餐饮,淡季忙鱼产品销售,我是‘两条腿走路’,一年到头也不闲着。”柏大德乐呵呵地说。

福海县虽地处准噶尔盆地古尔班通古特沙漠北缘,却因额尔齐斯河、乌伦古河贯穿,拥有乌伦古湖、吉利湖等丰富的水资源,让渔业也成了大漠小城中的特色产业。

乡村振兴,关键是产业振兴。为了支持阿勒泰地区五大特色优势产业尤其是农业产业发展,人民银行阿勒泰地区分行引导金融机构持续推动农村金融产品和服务模式创新,以金融服务乡村振兴促进信贷资金等金融要素和资源流向农村。福海县农信社通过深入调研水产养殖企业、冷水鱼特色餐饮、渔产品销售商户等的经营模式,了解各类客户群体在融资方面的需求,结合实际制定了面向渔业养殖、销售、餐饮等客群的特色贷款产品“富渔贷”。

柏大德是第一批拿到“富渔贷”的客户之一,这才出现了开头的一幕。为了扩大生产经营,他计划用一部分钱重新装修大德渔家饭馆,剩下的钱将大德鱼店进行店面升级。像柏大德这样既经营冷水鱼餐馆,又经营水产品销售的商户不在少数,黄显斌就是其中之一。

黄显斌经营的鱼香餐厅位于福海县赫勒渔村,毗邻国家4A级旅游景区乌伦古湖。伴随着旅游兴疆战略的深入实施,福海县委、县政府计划围绕乌伦古湖开辟一批精品旅游线路,赫勒渔村也在其中。眼看着“泼天富贵”即将来临,黄显斌决定

将现在的小饭馆升级为三层楼的大餐厅。“富渔贷”像一场“及时雨”解决了他资金不足的难题。“有了100万元信贷资金支持,我的新餐厅计划在8月份旅游旺季到来前开业。”黄显斌高兴地说。

福海县农信社微贷中心负责人介绍说:“‘富渔贷’最高额度500万元,只要符合准入条件,就能办理纯信用、无抵押、无担保、年化利率可低至4.5%的经营贷款,手续简便、使用灵活。”截至发稿时,该社已发放“富渔贷”8笔,金额817万元;预约客户6户、金额485万元。

茯苓贷

位于贵州省黔南州贵定县城关镇宝山街道白岩脚的贵州云华农旅有限责任公司,是一家专注于生产和销售农产品的公司,致力于保护和传承中国传统药用植物。2024年以来,随着种植规模和产业的扩大,资金需求不断增加,在年初茯苓下种期,该公司由于资金匮乏导致生产经营陷入困境,大片茯苓种植计划险些搁浅。工行贵州贵定支行了解此情况后,立即安排专人上门实地走访,全面了解企业生产经营状况,根据企业需求为其有针对性推荐工行“种植e贷”。在收集完资料后,仅用时3天便为企业成功发放200万元贷款资金支持,及时缓解企业资金压力。

“这么大片种植地,要不是有工行贷款的及时支持,估计都变荒地了,是你们的支持让这些‘土疙瘩’变成现在我们手上的‘金元宝’,才能带着村民们共同致富哩!”易先生对工行贵定支行的工作人员说道,神情难掩喜悦。

工行贵州贵定支行将持续紧扣金融为民理念,通过入园、下乡、进企业,不断扩大普惠金融服务覆盖面,助力打通金融服务实体经济堵点,主动靠前、精准对接,为地方产业发展增添动力。

八角贷

广西壮族自治区防城港市是我国重要的优质香料原料种植区域,素有“中国名特优经济林八角之乡”的称号。近年来,中国人民银行防城港市分行持续扩展普惠金融广度,聚焦八角特色优势产业发展,引导辖内金融机构为八角香料产业发展提供有力的金融支持。截至2024年8月末,引导金融机构投放2.7亿元用于支持八角产业发展。

中国人民银行防城港市分行引导和督促金融机构加大对涉农领域的支持力度,2024年1月至8月,防城港累计发放再贷款、再贴现3.4亿元,其中支农再贷款2.9亿元、支小再贷款0.49亿元。同时,该行积极引导金融机构下沉乡村,实地入户,深入了解经营主体资金需求,及时建档,精准“画像”,结合特色产业,量身打造金融产品。指导建行防城港分行相继推出“八桂创富贷”“八桂种植贷”“八桂农商贷”“合作社快贷”及“农村集体信用贷”等产品,以专属产品、专业服务切实为经营主体纾困解难,截至2024年8月末,建行防城港分行针对八角产业共计授信1208.73万元。东兴国民村镇银行全力助推八角香料产业提档升级,陆续推出小额信用循环贷款“金捷通”“支农宝”等惠农产品,并融合移动智慧信贷系统,实行“上门办”“掌上办”等网络化、智能化金融服务,精准对接客户融资需求,有效解决客户融资难题。截至2024年8月末,东兴国民村镇银行授信共计5303万元,授信1017万元。

为积极探索金融服务乡村振兴模式,中国人民银行防城港市分行引导辖内金融机构持续发力,组织开展政银企对接会,宣传“桂惠贷”惠企政策,畅通农村中小微企业资金金融渠道。2024年1月至8月,防城港市向农业企业投放“桂惠贷”合计2.41亿元,支持农业企业319户。防城区农村信用合作联社依托扶隆镇国家级“一村一品”和自治区四星级香料产业示范区的平台优势,持续开展“百行进万企活动”“银企对接会”,截至2024年8月末,防城区农村信用合作联社已累计发放八角产业贷款593笔,金额5130万元,推动八角产业特色贷款惠及更多经营主体。

柑橘贷

云南省玉溪市华宁县作为全国早熟、特早熟柑橘优势产区,被誉为“橘乡”。近年来,华宁柑橘产业保持良好发展势头,种

植面积、产量、产值、销售价格、橘农收入连年实现“五增长”。目前,该县柑橘种植面积达13.86万亩,年产值12.54亿元,柑橘种植户1.2万余户,柑橘种植已成为县域发展的重要产业。

为支持华宁柑橘产业做大做强,“贷”动橘农增收致富,农行玉溪华宁县支行创新推出惠农产品“柑橘贷”,一次授信、额度三年内循环使用、随借随还,解决了橘农发展过程中资金短缺的难题,为乡村振兴注入金融“活水”。

“在农行‘柑橘贷’的支持下,我家的柑橘2019年迎来了丰收。第二年春天的时候,我家又扩种了一部分柑橘树。2022年贷款合同到期,农行工作人员主动与我们联系,还上门调查,并帮我们把贷款额度从10万元提高到了30万元。”盘溪镇磨沙塘村村委会大龙潭村的柑橘种植户白东祥夫妇高兴地对笔者说,“有了农行资金的支持,我们的种植信心一年比一年足。这四年来,我们的生活变得越来越好,盖了三层小洋楼,汽车、货车都有了,农行的贷款也全部还清了。现在,我们开始在柑橘种植的基础上,利用空余时间做水果生意,农行工作人员也贴心地上门给我们办理了‘收款码’。等我家卖完柑橘,我就要来农行存钱了。”

为深入开展走访需行动,真正为老百姓办实事、解难题,农行华宁县支行组织客户经理、青年突击队放弃周末休息,走村入户、上山下田,详细了解农村群众的家庭情况以及农业生产情况。通过面对面拉家常,话农桑,全面掌握农户生产、生活中面临的实际困难和资金需求,以最质朴的“走亲戚”方式,近距离倾听老百姓最真实的呼声,及时满足群众的贷款需求。

华宁县华溪镇小寨村委会雨勒村民小组的村民施有发曾是村里的建档立卡贫困户,经济基础较弱,属于华宁县重点帮扶对象。2019年,农行华宁县支行客户经理实地上门地了了解后,认为施有发虽然是建档立卡户,但为人诚实、能吃苦耐劳,希望通过柑橘种植改变生活状况。经过调查走访,然后根据相关政策,该支行向施有发授信“柑橘贷”额度4.5万元,随后如数发放贷款,支持其发展柑橘种植。

2022年,施有发的“柑橘贷”合同到期,再次向该支行申请贷款。当该支行客户经理再次到施有发家时,有点难以置信,曾经的小土房摇身变为三层小洋房,还购置了三轮农用车2辆、小汽车1辆。经再次走访调查后,该支行向施有发授信“柑橘贷”额度由原来的4.5万元增加到14.9万元,施有发的柑橘种植规模也从2019年的1000多株发展到了6000多株。

“在我最艰难的时候,从栽种柑橘树苗到扩大规模,是农行给了我最大的支持。从当初种植柑橘到现在,正是有了农行贷款的支持,我家才增加了种植面积,安装了抽水机喷灌等。柑橘越种越好,我家的经济收入也不断增加。”施有发向笔者感叹道。

苹果贷

陕西延安是全国集中连片规模最大、气候条件最好的苹果优势产区之一,目前种植面积达331万亩,年产苹果400万吨,产量和面积占陕西的三分之一、全国的九分之一。近年来,中国人民银行延安市中支紧紧围绕苹果产业发展需求,出台一系列措施,引导金融资源精准配置到苹果产业链,让小苹果成为延安百姓的“致富果”。该中支出台金融支持延安苹果高质量发展10条措施,引导当地银行机构重点支持苹果产业;成立工作专班,优先为涉果企业票据融资办理再贴现;推动15家省级银行机构与延安市政府签约,为建设现代果业强市提供金融保障。截至2022年末,全市苹果产业贷款余额达59.35亿元,同比增长16.82%。该中支指导当地银行机构围绕苹果苗木培育、包装制造、购销贸易等产业链各个环节的资金需求特点,推出特色贷款产品30余种,满足各类主体的融资需求。

中国人民银行延安市中支创新完善联农带农机制,指导农行延安分行在延长县推出“托管贷”试点,累计发放贷款490万元,涉及4个乡镇、300余户果农,依托果园托管,将果农嵌入产业链;指导洛川农商银行推出“金融果农”项目,果农仅需首付30%的资金,即可新建现代化果园,剩余资金享受项目补贴和贷款支持,地方财政全额贴息,果农分3年按比例归还贷款本金;

梳理当地96户苹果产业链“白名单”企业并推送至金融机构,开展企业批量化授信。

燕麦贷

中国平安在内蒙古自治区乌兰察布市发布“中国平安2025-2027年服务内蒙古乡村振兴计划”,聚焦产业帮扶、普惠金融、消费帮扶、党建共建推动乡村治理现代化等方面推出四大举措。重点包括,为内蒙古农户及涉农企业提供涉农贷款资金支持不低于10亿元;投放“振兴保”产业帮扶资金不低于5000万元;提供“燕麦产业链”授信不低于2000万元;消费帮扶特色农产品不低于3000万元;捐赠定点帮扶资金450万元等。

乌兰察布市地处内蒙古阴山北麓,是我国燕麦的黄金产区之一。为进一步加大对当地特色产业产业的帮扶力度,平安银行呼和浩特分行与内蒙古阴山优麦食品有限公司(以下简称“阴山优麦”)签订了战略合作协议并举行了帮扶资金捐赠仪式。未来,平安银行呼和浩特分行将依托中国平安优质的金融资源和专业能力,为阴山优麦、民丰种业等核心企业,提供定制化融资方案,并围绕整个“燕麦产业链”给予上游农户、下游经销商提供金融授信支持(又称“燕麦贷”),助力乌兰察布燕麦产业振兴发展。目前,首笔“燕麦贷”500万元已经成功发放,将有力支持阴山优麦提升产能,拓宽销售渠道,扩大品牌影响力。

经过中国平安多年连续帮扶,阴山优麦从一家年销售额只有几百万元的小微企业,成长为年销售额过4亿元的农业龙头企业,成为国内燕麦行业的领军企业。阴山优麦董事长卢文兵分享了中国平安对企业的帮扶历程。他表示,近年来中国平安不仅为企业提供资金支持,还利用线上线下渠道优先采购公司特色农副产品超过1.2亿元。在帮扶企业的同时,还解决了当地农户种植燕麦、马铃薯原粮的销售问题,促进当地农户增收。

燕麦种植户代表卢海军表示,正因为有中国平安的大力支持,阴山优麦才有足够的底气和实力与农户签订收购订单,并且给出了最低1.8元一斤的收购价,让农户再也不用为燕麦的销路发愁,不管市场怎么变都能有稳定的收入。

据介绍,自2018年起,中国平安“三村工程”精准聚焦当地特色产业的培育与发展,选定燕麦产业实施“造血式”产业帮扶,通过“振兴保”模式贴息保费支持阴山优麦先后获得扶贫贷款9000万元,用于农户在种子、农资、劳动力等方面的补贴支持。同时推动阴山优麦与定点帮扶的乡镇种植农户签订订单,按高于市场20%的价格回收燕麦,并优先提供就业机会,从而带动当地农户致富增收,取得积极成效。

花椒贷

为充分了解花椒产业发展,中国银行陕西分行辖属渭南分行通过多方面调研,对花椒合作社现场实地走访。通过先行先试获取经验,产品设计、试行、贷后检查、风险控制等流程,最终为花椒经销商创新设计并推广“中银惠农一椒商贷”业务,满足了椒商流动资金需求,支持了韩城市花椒产业发展,在当地取得较好反响。

“椒商贷”也成为中国银行向县域农村及特色产业提供精准授信产品的服务典范。

中行按照一地一产品、一行一特色的思路,深入县域乡村,不断探索,完善“一县一品”线下授信产品库,打造产品地图,目前已累计推出20款乡村振兴特色产品,如“椒商贷”“元胡贷”等,打造出了“一县一品”乡村振兴服务品牌,累计投放超过5.5亿元。针对三农客群和新型农业经营主体,已推出“新农通”“农田贷”“农机贷”等特色产品,为各类涉农经营主体提供了普惠金融信贷支持。

从苹果到花椒,从田间到地头,在每一项具体工作中,体现的是“以学促干”上取得实实在在的成效。在一次次具体实践中,展示的是金融为民、初心不改的大行担当。

中行陕西省分行将继续深入贯彻落实党中央、国务院有关决策部署和中国银行总行要求,坚持金融报国为民,全方位加大乡村振兴领域的资源投入力度,在乡村振兴的征程中不断提供“中行方案”、贡献“中行智慧”,以金融笔墨,绘就乡村振兴壮美画卷。